

Alla c.a. Titolare e/o Legale Rappresentante  
delle Aziende Industriali Associate  
Loro Sedi

Prot. n. 1374

**Oggetto:** Convegno “*BRIC + “S”*: strategie per l'internazionalizzazione delle imprese nei paesi emergenti” – Mercoledì 8 giugno 2011 ore 16,00

L'Unione Industriale del Verbano Cusio Ossola ha da sempre posto tra gli obiettivi prioritari della propria azione istituzionale la promozione dell'internazionalizzazione delle proprie aziende associate: le principali realtà produttive del territorio si sono sempre caratterizzate per un'elevata propensione all'internazionalizzazione, che rappresenta, anche in un periodo delicato quale l'attuale, un'importante leva per sviluppare la competitività del sistema economico territoriale.

Negli ultimi anni, caratterizzati da un sempre maggior grado di globalizzazione dei mercati, l'economia mondiale è molto cambiata, ma nei prossimi decenni l'evoluzione potrebbe essere ancora più evidente: Brasile, Russia, India, Cina e Sud Africa, comunemente noti come BRICS, insieme costituiscono oltre il 25% del PIL mondiale, ma si prevede per questi paesi una crescita molto più veloce rispetto alle altre economie sviluppate nei prossimi 20 anni.

E' perciò importante cercare di fornire alle PMI tutti gli strumenti necessari per affrontare per tempo la sfida dell'internazionalizzazione nei BRICS, al fine di poter cogliere le molteplici opportunità offerte da questi mercati, senza però trascurare quei fattori culturali, comportamentali o socio-politici che potrebbero costituire degli ostacoli nei rapporti commerciali con le popolazioni locali.

A tal proposito, l'Unione Industriale del Verbano Cusio Ossola organizza un convegno che si terrà

**Mercoledì 8 giugno 2011 dalle ore 16,00 alle ore 19,00**

*presso la Sede dell'Unione Industriale del V.C.O*

*Villa Pariani – Via Ugo Sironi 5 – Verbania Intra*

nel corso del quale si cercherà di fornire alle Aziende un kit operativo per valutare le opportunità commerciale nei paesi BRICS.

Interverranno, in qualità di relatori, il **Dott. Francesco Ferri** e il **Dott. Matteo Fenaroli**, rispettivamente *Partner fondatore* e *Partner di Innext Srl*, società di consulenza strategica che collabora con l'Unione Industriale del V.C.O., e il **Dott. Stefano Beghi**, *Partner dello Studio Gianni, Origoni, Grippo & Partners*; a seguire sono previste le testimonianze del **Dott. Matteo Alessi**, *Direttore Trade Marketing e Sviluppo Internazionale di Alessi SpA*, e della **Dott.ssa Virginia Busato**, *Consulente marketing e autrice*, tra gli altri, del libro dal titolo "*Come vendere il riso ai cinesi – Guida pratica al marketing interculturale verso la Cina per le Piccole e Medie Imprese italiane*".

Le Aziende interessate sono pregate di confermare la partecipazione restituendo via fax al nr. 0323/581469 l'allegato modulo di iscrizione, oppure contattando l'Ufficio Economico (Dottor Giuliano Segrini, tel. 0323/403100) della scrivente Unione Industriale del V.C.O..

Con i migliori saluti.

Il Direttore  
Mauro Caminito

All.

Verbania, 25 maggio 2011